



SOLUTIONS

DISPLAYS | TOUCH | EMBEDDED



SIGNAL

MANAGEMENT

Für unseren Standort in Unterhaching
suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen/eine Mitarbeiter/in für

Vertriebsinnendienst (m/w/d)

mit Schwerpunkt Kaltakquise

Die HY-LINE ist seit über 30 Jahren erfolgreicher Distributor und Repräsentant namhafter Hersteller von elektronischen Bauteilen und Modulen. Als Applikationsspezialisten sind wir erfolgreich in der Entwicklung von Anwendungen in den Bereichen Display- und Touchtechnologie, Embedded Computing und Signal Management Lösungen. Wir unterstützen unsere Kunden von der Definitionsphase der Projekte bis hin zur Serienfertigung. Zu unserem Kundenkreis zählt die gesamte namhafte Elektronikindustrie in Zentraleuropa. Unser Unternehmen pflegt einen kooperativen Stil und setzt auf flache Hierarchien. Das macht es unseren Mitarbeitern leicht, Ideen zu entwickeln und eigenverantwortlich umzusetzen.

Ihre Aufgaben:

- Sie analysieren und akquirieren aktiv Neukunden im B2B-Bereich
- Sie vereinbaren Termine
- Sie führen Telefonaktionen durch
- Sie verfolgen Leads

Für unseren Standort in Unterhaching

suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen/eine Mitarbeiter/in für

Vertriebsinnendienst (m/w/d)

mit Schwerpunkt Kaltakquise

Wollen Sie den Erfolg eines dynamischen und zukunftsorientierten Unternehmens mitgestalten?

Unser Teamleiter Benjamin Dürhammer freut sich auf Ihre aussagekräftige Bewerbung – gerne auch per Email. Ihre Bewerbung sollte ein aktuelles Foto, Lebenslauf, Zeugnisse, den frühestmöglichen Starttermin und Ihre Gehaltsvorstellung beinhalten.



HY-LINE Computer Components Vertriebs GmbH
Herrn Benjamin Dürhammer
Inselkammerstr. 10, 82008 Unterhaching
E-Mail: b-duerhammer@hy-line.de
hy-line.de/computer

Wir freuen uns auf Sie!
Ihr HY-LINE Team

Unsere Leistungen:

- Ein sympathisches, engagiertes, innovatives Team, offene Kommunikation und direkten Entscheidungsweg zum Geschäftsführer
- Einen unbefristeten Vertrag mit dem Ziel einer vertrauensvollen, langfristigen und erfolgreichen Zusammenarbeit in einem gesunden und expandierenden Unternehmen
- Einen interessanten, abwechslungsreichen und verantwortungsvollen Aufgabenbereich mit viel Entscheidungsfreiraum
- Regelmäßige externe und interne Fortbildungen
- Raum zur Verwirklichung Ihrer eigenen Ideen

Ihr Profil:

- Mehrjährige Erfahrungen in der telefonischen Kundenbetreuung und der Akquise
- Professionelles Kommunikationsvermögen sowie die Fähigkeit, Begeisterung und Kompetenz am Telefon zu vermitteln
- Gutes Ausdrucksvermögen in Deutsch
- Erfahrungen im Umgang mit CRM Systemen sowie den gängigen MS Office Tools
- Freundliches und kundenorientiertes Verhalten
- Einsatzbereitschaft und Flexibilität